

Die Mikrop AG ist eines der weltweit führenden Unternehmen in der Entwicklung, Herstellung und Montage von Mikrooptik-Baugruppen für die Medizinaltechnik und andere High-Tech-Märkte.

Im Rahmen einer Nachfolgeregelung suchen wir eine/n

Key Account Manager (m/w)

Als Mitglied des Management-Teams sind Sie gemeinsam mit dem Bereichsleiter "Entwicklung & Verkauf" für die Umsatz- und Wachstumsziele Ihrer Kunden verantwortlich.

Ihre Aufgabe

- Pflege und Weiterentwicklung der bestehenden Key Accounts mit Schwerpunkt in Europa und Asien
- Akquisition von Neukunden in verschiedenen Industrien
- Aktive Marktbearbeitung und Ausschöpfung der Marktpotenziale
- Erfassen und analysieren von Kundenbedürfnissen sowie Ausarbeitung von Angeboten
- Führen von Vertragsverhandlungen
- Interne Zusammenarbeit zur Weiterentwicklung des Produktportfolios
- Planung von internationalen Messeauftritten
- Technische Unterstützung und Beratung der Kunden vor Ort (Reisetätigkeit ca. 30 - 40 %)

Unsere Erwartungen

- Abgeschlossene höhere technische Ausbildung (Uni od. FH), idealerweise in Photonik, Optik oder Medizinaltechnik
- Mehrjährige Erfahrung in den Bereichen Marketing und Vertrieb
- Selbstständige und analytische Arbeitsweise
- Souveränes Auftreten im internationalen Verkauf
- Verhandlungssichere Kommunikation in Deutsch und Englisch

Wir bieten

Wir bieten Ihnen eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen und internationalen Umfeld. Die Einarbeitung wird durch den bisherigen Stelleninhaber gewährleistet, sodass eine reibungslose Übertragung der bestehenden Kundendossiers stattfinden kann.

Interessiert?

Besitzen Sie Kommunikationsflair gepaart mit technischem Know-How und fühlen sich im internationalen Verkauf wohl, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie dieses an: bewerbung@mikrop.com.

Auskünfte

Nicole Rüttsche, Leiterin Personal, Telefon: +41 71 292 10 90, steht Ihnen für erste Auskünfte gerne zur Verfügung.

Fachanfragen dürfen Sie gerne via Mail an Herr Wolfgang Braxmaier, Bereichsleiter Entwicklung & Verkauf, wolfgang.braxmaier@mikrop.com, senden.