

**Die Mikrop AG ist eines der weltweit führenden Unternehmen in der Entwicklung, Herstellung und Montage von Optik-Baugruppen für die Medizinaltechnik und andere High-Tech-Märkte.**

Wir bauen unser Verkaufs-Team aus und suchen eine/n

## **Leiter/in Verkauf & Marketing**

### **Ihre Aufgaben**

- Verkaufs- und Umsatzverantwortung für die mikrop ag
- Leitung des Verkaufsteams
- Persönliche Kundenbetreuung, Key Account Management
- Neukunden-Akquisition
- Planung und Budgetierung / Budgetverantwortung
- Planung und Durchführung von Marketingmassnahmen (on-/offline)
- Auf- und Ausbau Online-Kommunikation für die mikrop ag

### **Unsere Erwartungen**

- Höhere technische Ausbildung (z.B. Ingenieur FH) mit Weiterbildung in Betriebswirtschaft/Marketing
- Kenntnisse im Bereich Optik / Photonik
- Erfahrung im internationalen Key Account Management mit technisch anspruchsvoller Beratung
- Kommunikative Persönlichkeit und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch
- Freude am Umgang mit Menschen unterschiedlicher Kulturen (Europa, USA, Asien)

### **Wir bieten Ihnen**

Eine spannende und ausbaufähige Tätigkeit in einem dynamischen und internationalen Unternehmen, das sich stetig weiterentwickelt - bald auch mit Ihrer Unterstützung? Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung.

Bitte senden Sie Ihr elektronisches Dossier an: Karin Zweifel, Leiterin Personal, [bewerbung@mikrop.com](mailto:bewerbung@mikrop.com), Tel. 071 292 10 90. Direktbewerbungen werden bevorzugt.

### **Auskünfte**

Markus Bormann, CEO, Tel. 071 292 10 82, steht Ihnen für fachliche Auskünfte gerne zur Verfügung.